

پاندول ژروت

روشی کاربردی، تجربه شده و تضمینی

به همراه ۳ فیلم گرانقیمت



علی جاوید

www.tadbirefarda.com

چگونه در یک سال درآمدeman را حداقل

کنیم



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مرجع آموزش بورس
 MA
C
B

بازنشر:

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل

۳ برابر کنیم؟

علی جاوید

بهار و تابستان ۹۶

۲

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مرجع آموزش بورس
 A
C
B

efarda.com

پاک نشر:

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

شرط استفاده از این کتاب آن است که:

این کتاب را حداقل با یک نفر به
اشتراک بگذارید

www.tadbirefarda.com

۳

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده‌ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir



مرجع آموزش بورس

بازنشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

فهرست مطالب

44	چرا قانون جذب عمل نمی کند؟
46	چگونه پاندول ثروت مان را حرکت دهیم؟
47	باور چیست؟
48	قانون تحمل و تکامل
51	قانون وفور
53	یک قول بزرگ
54	دانلود فیلم ها

5	سخن آغازین
6	داستان من
6	پرده اول
11	پرده دوم
14	پرده سوم
26	اصل داستان چیست؟
27	ذهن خودآگاه و ناخودآگاه
30	امواج مغزی
33	کنترل امواج مغزی
34	یک نکته عجیب
35	مرکز اصلی قدرت
37	یک داستان
38	خدا و انرژی
40	تئوری تونل های کوانتومی
42	چگونه درآمدمان را افزایش دهیم؟
42	پاندول ثروت

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

سخن آغازین

دوست خوبیم سلام

من علی جاوید هستم مولف این کتاب، مطالبی که در این کتاب برای شما بازگو می کنم هنوز بوی تازگی در خاطرات من دارد. متأسفانه وجود کتاب های بسیار زیاد بدون پشتوانه ای از تجربه و صرفا بر اساس شنیده ها و آرزوها شاید اعتماد شما را به ادعاهای کسب درآمد بالا با مشکل مواجه کرده است. من در این کتاب قصد ندارم

شما را با وعده های فریبندی آشنا کنم بلکه راهی را که در طول **۱۰** سال اخیر خودم رفته ام و با گوشت و پوست و استخوانم درک کرده ام را برای شما بازگو می کنم.



علی جاوید کسی است که اکنون نه تنها ادعایی ندارد بلکه معتقد است بسیار از آنچه که باید باشد عقب تر

است اما اگر دانش و مهارتی که امروز دارد را **۱۰** سال پیش داشت حتما در جایگاه بسیار بالاتری قرار می گرفت.

بسیاری از افراد که ثروت و افزایش درآمد تدریس می کنند خود در هزینه ها و مایحتاج اولیه زندگی درمانده اند، در همایش ها و کلاس های بسیاری از این به اصطلاح استاد بارها شرکت کرده ام اما همواره این سوال برایم مطرح بوده است که این شخص که این همه می داند آیا خودش زندگی خوب و سرشار از نعمت و درآمدی دارد؟

۵

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir



پاکنیش

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

در پاسخ به این سوال در بسیاری از موارد جواب منفی بدست می‌آوردم و از آنجایی که برایم بسیار اهمیت دارد وقتی چیزی را از کسی می‌خواهم یاد بگیرم بیشتر به دنبال آن هستم که آیا خودش عمل کرده است یا فقط از روی چند کتاب و یا تجارب دیگران مطالibus را مطرح می‌کند و هرگاه متوجه شده ام شخص تجربه‌ای ندارد و صرفاً بدیهیات یا تجارب دیگران را بازگو می‌کند یا مطالب کتاب‌های خارجی را بدون هیچگونه بومی سازی بیان می‌کند، حرف‌هایش نیز در من بی‌اثر می‌شود.

و اعتقاد دارم اگر در مورد چیزی قرار است صحبت کنم بهتر است در آن زمینه تجارب قابل دفاعی داشته باشم و بعد زبان به سخن بگشایم.

در صفحات آینده داستان خودم را برایتان خواهم گفت و شما را با مسیری که طی کرده ام تا حدودی آشنا می‌کنم تا بدانید حرف‌هایی که برای شما می‌زنم خیالات و رویا نیست بلکه جزوی از خاطرات و زندگی من است.

داستان من

دوستان و همراهان خوبم می‌خواهم قبل از آنکه وارد مبحث اصلی یعنی افزایش درآمد بشویم بصورت کوتاه و مختصر داستان زندگی خودم را در چند پرده برایتان بگویم تا کمی با من آشنا شوید و حرف‌هایم برایتان قابل هضم و قابل پذیرش باشد.

پرده اول: سختی‌های من

داستان را از کودکی و نوجوانی آغاز می‌کنم. من در یک شهر کوچک در یکی از استانهای غربی کشور به دنیا آمده ام و در خانواده‌ای بزرگ شدم که از قشر متوسط جامعه بوده‌اند و به واسطه زندگی در شهری کوچک و در خانواده‌ای پر تلاش، یاد گرفته‌ام برای آنچه می‌خواهم باید تلاش کنم. از روزگار نوجوانی تلاش کرده‌ام و شغل‌های مختلفی را تجربه کرده‌ام.

زمانی که نوجوانی 10-12 ساله بودم در کوچه و خیابان آن شهر کوچک، پشمک و تنقلات می‌فروختم، در هر فصلی و با توجه به بازاری که وجود داشت محصولات مختلفی را بفروش می‌رساندم و اولین تجربیات من در حوزه فروش شاید به 10 سالگی من بر می‌گردد.

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق ملکیت فکری می‌باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده‌ی آن دارای



پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

خانواده من آنقدر ناتوان نبودند که کودکی ده ساله را به کار بگمارند اما مرحوم پدرم همیشه تاکید داشت ما باید راه و رسم زندگی را بیاموزیم. از دید من پدرم یک قهرمان به تمام معنا بود، کار و کسب های بسیار زیادی را راه اندازی کرده بود و همیشه تمام تلاش خود را می کرد تا خانواده پر جمعیت مان در آسایش باشند اما در کناز همه اینها همواره تلاش می کرد راه و رسم کسب و کار و زندگی را نیز در مقام عمل به ما بیاموزد. و همین آموزه های خانواده و مخصوصاً پدرم بود که از من شخصیتی ساخت که همواره تلاش کنم روی پای خودم بایستم.

یادم هست در سال اول دبیرستان که بودم تابستان آن سال را در کوره آجر پزی کار می کردم و حقوق روزانه من 1000 تومان بود. کار بسیار سخت و طاقت فرسایی بود، در تابستانی بسیار گرم در محیطی بسیار داغ و کثیف و کار در محیطی که با آن به شدت احساس غریبگی می کردم. آنهم کاری از ساعت 6 صبح تا حداقل 8 بعد از ظهر و با حقوق حداقلی . که آن حقوق اندک را نیز پس از ماهها خواهش و التماس و دوندگی و... توانستم از کارفرما بگیرم.



۷

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir



پاکنیش:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید



ISNA

PHOTO: DARYA NAZERI

در همان سالها و سالهای بعد آن انواع کارها را تجربه کردم، کار در رستوران از ساعت 6 صبح تا 1 نصف شب برای حقوق 500 تومان در روز (اشتباه نکنید 500 هزار تومان نه بلکه 500 تومان یعنی ماهانه 15000 تومان)؛ کار در کارگاه‌های ساختمان سازی، تونل سازی، سد سازی و...

در یک کلام می‌توانم بگویم در آن سال‌ها تقریباً اکثر کارها و مشاغل سخت را تجربه کردم و همیشه تلاش داشتم تا اگر نمی‌توانم کمکی به خانواده‌ام بنمایم حداقل مخارج خودم را بدست آورم.

از همان سالها همیشه این سوال با من بود که چرا فلان شخص که دوست و همکلاسی من است در بهترین شرایط زندگی می‌کند و انواع امکانات و نعمات برای او مهیا است ولی من برای مخارج خورد و خوراک، درس و مدرسه و دانشگاه باید تن به کارهای بسیار سخت بدهم.



این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می‌باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده‌ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
 A, B, C

پاکت نشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

هیچگاه فراموش نمی کنم زمانی که برای کنکور امتحان داده بودم و منتظر اعلام نتایج بودم و چون می دانستم قبول می شوم استرس این را داشتم که مخارج دانشگاه را چگونه باید تامین کنم. تابستانی که کنکور دادم یکی از سخترین روزگاران زندگی من بود.

هر روز به دنبال کاری می گشتم تا بتوانم آن سه ماه پس اندازی جمع کرده و در سال اول تحصیل در دانشگاه استفاده کنم و باری دیگر بر دوش خانواده ام نگذارم.

شاید باور کردنش برایتان سخت باشد که من در آن روزها برای یک کار ساده مثل کارگری ساختمان و بیل و کلنگ زدن و بنایی کردن به صدها شرکت و کارگاه ساختمانی مراجعه می کردم و از صاحب کار خواهش و التماس می کردم تا برای چند ماه مررا استخدام کند و هر بار که پاسخ "نه" می شنیدم انگار دیواری از بتن روی سرم خراب می شد.



پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

و هر بار هم که شغلی پیدا می کردم برای گرفتن حقوق در پایان کار باز باید هفت خوان رستم را می رفتم. آن تابستان در چند شرکت مختلف کار کردم و بیشترین حقوق دریافتی من روزانه 3000 تومان بود، این مسایل مربوط به سال های 79 تا 85 است که سالهای دوران دیبرستان تا دانشگاه من است.

وقتی آن تابستان را به یاد می آورم یاد خاطرات سختی می افتم که برای پیدا کردن کار چه تلاش هایی کردم و چه سختی هایی کشیدم و در نهایت هم وقتی برای گرفتن حقوق مراجعه می کردم یا شرکت ورشکست شده و فرار کرده بود یا به بهانه های مختلف پول مرا پرداخت نمی کردند. سال قبل از آن نیز که می خواستم برای کنکور آماده شوم مشکلات بسیار داشتم، در شهر کوچک ما کلاس های کنکور و کتاب و آزمون وجود نداشت و تنها توانستیم با همکاری تعدادی از دوستان، چند کتاب تست تهیه کنیم.



هیچگاه برخوردها و رفتارهایی که در آن دوران مشاهده کرده ام را فراموش نخواهم کرد، یادم هست روزی در یک کanal که برای ساخت یک سد بود با چند نفر دیگر مشغول بیل زدن و کندن کanal بودیم. که یک مهندس با لحن بسیار زشت مرا خطاب قرار داد و من هم که هیچگاه تاب و تحمل ظلم و زورگویی را نداشتم پاسخ او را دادم و

۱۰

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ای آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
 A icon showing a stack of coins with letters A, B, and C above them.

efarda.com

بازنشر:

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

داستان مفصل شد. کار به آنجا رسید که مهندس ارشد آنجا وارد دعوا شد و در جایی خصوصی مرا نصیحت کرد که نباید جواب مهندس را می دادی، وقتی علت را جویا شدم گفت تو کارگری و او مهندس است و سالها تجربه دارد و درس خوانده است و او حق دارد با کارگر بی سوادی مثل تو آنچور که فکر می کند رفتار کند. از این حرف جناب رئیس بسیار ناراحت شدم و گفتم هر کسی در هر جایگاهی باشد شخصیتی دارد و نباید به شخصیت کسی توهین کرد. و وقتی به ایشان گفتم من در دانشگاه سراسری دانشجو هستم بسیار شوکه شد و تعجب کرد و برآشت، به من گفت اگر تو دانشجو هستی چرا آمده ای و کاری در چنین سطح پایینی انجام می دهی و درک این قضیه برای ایشان بسیار سخت بود.

اما من می دانستم که این سختی ها موقعی است و من برای آنکه درآمدی داشته باشم تا بتوانم مخارج دانشگاهم را تامین کنم باید در آن روزها تن به این کارهای سخت و ناملایم می دادم.

در دانشگاه هم برای آنکه درآمدی داشته باشم کارهای زیادی را انجام دادم، از فروش سی دی های آموزشی و نرم افزار گرفته تا ترجمه متون انگلیسی و تدریس و...

پرده دوم: علایق من

در پرده اول در مورد مشاغل سخت و کم درآمدی که تجربه کردم صحبت کردم اما در این پرده کمی خواهم در مورد عشق و علاقه ام با شما صحبت کنم. یادم هست از کودکی بسیار به مباحث متأفیزیک و عرفان علاقه داشتم و هر چیز نا متعارف و عجیبی را به شدت دنیال می کردم و هرجا کتابی یا مطبی در مورد آن موضوع پیدا می کردم با ولعی زیاد مطالعه می کردم. از مطالعه در حوزه های مختلف متأفیزیک و فیزیک کوانتم گرفته تا مطالعه در مورد هیپنوتیزم، پیدایش جهان، یوفوها و آدم های فضایی و... .



پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید



یادم هست سال دوم راهنمایی بودم که بزرگترین کتاب های حوزه هیپنوتیزم را مطالعه می کردم، روزی یکی از کتاب های استاد کابوک(پدر علم هیپنوتیزم ایران) که حدود 1000 صفحه بود را با خودم به مدرسه برده بودم و کیفم بسیار سنگین بود، در زنگ تفریح گوشه ای نشسته بودم و آن کتاب قطور که تقریبا هم وزن خودم بود را مطالعه می کردم که ناظم مدرسه مرا دید و سمت من آمد، از من پرسید چرا در زنگ تفریح پیش دوستانم و مشغول بازی نیستم که من گفتم دوست دارم کتابم را بخوانم، کتاب من نشست و کتابم را نگاه کرد، از تعجب داشت شاخ در می آورد. گفت پسر این کتاب ها را تو اصلا متوجه می شوی که می خوانی؟ و کلی مرا نصیحت کرد که به درس و مشقم بچسبم.

اما من با دیگران تفاوت داشتم و آن تفاوت روح جستجوگر من بود، دوست داشتم از علت پدیده ها خبر دار شوم. دوست داشتم ببینم در ذهن انسان چه می گذرد. دوست داشتم بدانم چگونه می توان به قدرت های برتر انسان دست پیدا کرد.

بسیار پیگیر این مطالب بودم و در سال سوم دانشگاه بودم که با شخصی آشنا شدم که یکی از مریبان بزرگ یوگا و هیپنوتیزم بود و باشگاه یوگایی را اداره می کرد. وقتی چند جلسه با هم مباحثه کردیم متوجه شدم از شاگردان استاد

۱۲

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
ABC

پاک نشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

کابوک بوده است و وقتی ایشان از علاقه شدید من به این مباحث آگاه شد از من دعوت کرد در باشگاه ایشان کلاس های موفقیت و بهبود شخصی را دایر کنم. که اولین تجارت من بصورت رسمی در حوزه تدریس مباحث موفقیت به آن روزها و سال های 84 و 85 بر می گردد.

سال 86 بود که فیلم راز منتشر شد و با خود موج عظیمی را به راه انداخت، من نیز چون از سالها قبل با پدیده های عجیب ذهن آشنا بودم آن زمان در دانشگاه کلاس های قانون جذب و تحلیل فیلم راز را برگزار کردم و دیگران را ترغیب می کردم از این قانون استفاده کنند و زندگی شان را متحول کنند.



چند سال گذشت و کم کم خودم از قانون جذب دلسرب شدم چون آن نتایجی که می خواستم نمی گرفتم. در یک مورد کار می کرد و در 100 مورد کار نمی کرد. بسیار تحقیق کردم تا بدانم علت این مشکل چیست و بعد از چند سال مطالعه و تحقیق و تجربه نواقص فیلم راز و قانون جذب را پیدا کردم.

۱۳

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده‌ی آن دارای



پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

پرده سوم: کسب و کار و درآمد من

همانطور که در پرده اول توضیح دادم من شغل های زیادی را تجربه کردم و درآمد از روزانه 500 تومان (5000 ریال) تا روزانه 10.000.000 میلیون تومان را تجربه کرده ام و اکنون درآمد یک روزه شادی 1000 برابر درآمد آن روزهایم است، تصمیم گرفتم این کتاب را در پاسخ به خودم باست چراهایی که آن زمان در ذهنم بود بنویسم. چرا که می دانم همین الان نیز افراد بسیار زیادی هستند که هر روز و هر لحظه از خود می پرسند چرا؟ و شاید جوابی برایش ندارند.

اولین تجربه از درآمد را زمانی که کلاس دوم یا سوم ابتدایی بودم بدست آوردم. آن زمان یادم هست برای اولین بار 50 تومان از پدرم گرفتم و تعدادی پشمک خریدم و در کوچه های محله به بچه ها فروختم. در نهایت بعد از یک روز تلاش و کوشش توانستم تمام پشمک ها را بفروشم اما سودی نکردم و درآمد من بعد از یک روز کامل کار و تلاش همان 50 تومان بود و در آخر یک یا دو پشمک اضافه مانده بود که خودم نوش جان کردم و این سود آن روز من بود.

زندگی به همین منوال ادامه پیدا کرد و تا زمانی که در آن شهرستان بودم و تا پایان دوران دبیرستان، همچنان در اوقات فراغت و روزهای تعطیل تابستان به فروش انواع محصولات در کوچه و خیابان می پرداختم. در دوران دبیرستان انواع مشاغل از کارهای کشاورزی، کوره های آجرپزی، ویزیتوری و... را تجربه کردم. درآمد در آن زمانها همان اندازه بود تا بتوانم پول توجیبی خودم را در بیاورم.

زمانی که وارد دانشگاه شدم، در دانشگاه برای آنکه درآمدی داشته باشم به تولید نرم افزارهای بسیار ساده‌ی آموزشی پرداختم و در کنار آن کار ترجمه متون انگلیسی را هم انجام می دادم و این ها زمانی بود که اکثر دوستان من از خانواده هایشان مخارج دانشگاه و مخارج شخصی خود را می گرفتند. اما من همواره تلاش می کردم تا فشاری بر خانواده ام وارد نیاید.

اولین تجربه از درآمد خوب را در سال سوم دانشگاه تجربه کردم، یادم هست در اسفند ماه آن سال یک پکیج آموزش زبان تهیه کرده بودم، با تغییراتی آن را اختصاصی تر و ساده تر کردم و در محیط دانشگاه و خوابگاه آگهی

۱۴

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
ABC

پاک نشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

برای فروش آن زدم و این در حالی بود که من محصولی برای فروش به جز همان یک پکیج را نداشتم. با خودم گفتم اگر فقط یک نفر برای خرید ثبت نام کند محصول را تولید می کنم.

در روز اولی که آگهی ها را در در و دیوار دانشگاه نصب کردم هیچ مشتری مراجعه نکرد، چند روز گذشت و هیچ کسی مشتری من نشد. تا اینکه فکر کردم باید اشکالی وجود داشته باشد و گرنه یک پکیج بسیار ارزشمند را با قیمت ناچیزی برای فروش گذاشته ام. تمام برگه ها را از در و دیورا دانشگاه کندم و با مطالعه در اینترنت توانستم آگهی بهتری طراحی کنم.

جالب است بدانید من در آن زمان کامپیوتر نداشتم و طرح آگهی و حتی شکل های آن را خودم با خودکار روی یک صفحه کاغذ A4 طراحی کردم و آن را دوباره توزیع کردم و در جاهای مختلف نصب کردم. این بار کم کم مشتری ها سراغ من آمدند، تعداد زیادی از دانشجویان مراجعه کردند.

من اعلام کرده بودم که پکیج را بعد از تعطیلات عید تحويل خواهم داد و هر کس سفارش می داد می بایست هزینه آن را پرداخت می کرد. از آنجایی که هزینه پکیج که شامل ۵ دی وی می شد در حدود ۵ هزار تومان بود و پرداخت آن برای علاقمندان مبلغ زیادی نبود، تعداد زیادی از دانشجویان مشتری شدند و مبلغ را پرداخت کردند. در تعطیلات عید پکیج را به یکی از دوستانم که کامپیوتر داشت دادم و تعدادی لوح فشرده خام نیز تهیه کردم و در اختیار او گذاشتیم و مبلغی بابت رایت آنها به او پرداخت کردم. اکنون حدود ۱۲-۱۳ سال از آن ماجرا می گذرد و دقیقا خاطرمن نیست چه تعداد فروش داشتم اما می دانم مبلغی که از آن فروش بدست آوردم شاید بیش از چند ماه درآمد یک کارمند یا حتی یک استاد دانشگاه بود.



۱۵

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده‌ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir



مرجع آموزش بورس

بازنشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

خوب به خاطر دارم ابتدا که تصمیم این کار را گرفتم دوستان و هم اطاقی های من، مرا سرزنش می کردندو حتی مسخره می کردند و اعتقاد داشتند این کار جواب نمی دهد و هیچ کس خرید نمی کند و حدس اولیه آنها هم درست بود اما وقتی آگهی را اصلاح کردم و دوستانم دیدند که هر روز چندین نفر از دانشجویان به اتاق ما می آمدند و سفارش می دادند شگفت زده شده بودند.

اکنون حدود 8-9 سال است من به کار تدریس و مشاوره در حوزه کسب و کار و بازاریابی می پردازم. همواره اعتقاد داشته ام و دارم و در بسیاری از مشاوره های و کلاس هایم گفته ام حتی با دست خالی و بدون هیچ چیزی نیز می توان درآمد زایی کرد، بارها گفته ام لازم نیست تمام کارها را خودمان انجام دهیم. بارها گفته ام لازم نیست صبر کنیم تا تمام شرایط ایده آل فراهم شود. بلکه باید از همینجا بیان که هستیم کار را شروع کنیم.



اکنون که به آن خاطره فکر می کنم می بینم من بدون آنکه دانش مدیریت و دانش فروش داشته باشم در آن زمان بسیاری از اصول را به خوبی انجام داده بودم. بدون اینکه محصولی وجود داشته باشد بازاریابی آن را شروع کردم و حتی آن را به فروش رساندم و اکنون این هنر بزرگی است که شما چیزی که هنوز وجود خارجی ندارد را فروخته و

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

حتی پول آن را نیز کامل دریافت کنید. من بخشنی از کارها را واگذار کرده بودم و این امر (واگذاری کارها) یکی از مهمترین و اساسی ترین وظایف یک مدیر حرفه ای است.



تا زمانی که در دانشگاه بودم با همین ایده های ساده درآمد های خوبی بدست می آوردم. اما یادم هست زمانی که ترم دوم دانشاه بودم و در چنان شرایط بی پولی بودم و بخاطر آنکه دوست نداشتم سربار خانواده ام بشوم روی آن را نداشتم از آنها پول درخواست کنم، خوب یادم هست یک ساعت داشتم که ان را فروختم و با پول ان غذای چندین روزم را تهیه کردم(ژتون های دانشگاه و غذای ارزان آن را می شد برای چند روز رزرو کرد). این سختی ها را هرگز از یاد نخواهم برد و زمانی زندگی من شروع به تغییر کرد که فهمیدم راه های دیگری برای پول درآوردن وجود دارد.

پس از آنکه از دانشگاه مدرک لیسانس خودم را در رشته حسابداری گرفتم برای دوره کارشناسی ارشد نیز با رتبه خوبی قبول شدم، اما از آنجا که علاقه ای به حسابداری نداشتم در نیمه های ترم اول از تحصیل انصراف دادم و پس از چند سال وقفه در رشته مدیریت اجرای (MBA) ادامه تحصیل دام و پس از آن دکتری حرفه ای مدیریت کسب و کار (DBA) را با موفقیت به اتمام رساندم. در اولین روزهای پس از فارغ التحصیلی از دوره لیسانس بسیار

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

گیج و منگ بودم. نمی دانستم باید چه کاری انجام دهم. دوست داشتم کسب و کار خودم را راه اندازی کنم اما هیچ فکر و هیچ ایده ای به ذهنم نمی رسید و هیچ پولی هم نداشتم. حدود یک ماه بی کار بودم و دنبال ایده ای می گشتم تا بتوانم کسب و کار پولسازی راه اندازی کنم. آن سالها بصورت بسیار محدود کلاس ها و سمینارهای موفقیت و بهبود شخصی در شهرهای مختلف برگزار می کردم اما هیچ درآمدی از آن محل نداشتم و حتی در بسیاری از سمینارها و کلاس ها بدون آنکه پولی دریافت کنم تدریس می کردم و علت این کار علاقه بسیار شدید خودم بود و هرگز به درآمدزایی از آن فکر نکرده بودم.



بعد از حدود یکی دو ماه به تهران آمدم و در سازمان حسابرسی به عنوان حسابرس مشغول کار شدم، درآمد من در آن زمان برای هر ساعت کار 1300 تومان بود و متوسط دریافتی من در یک ماه حدود 200 تا 250 هزار تومان می شد. در کنار آن شروع کردم به راه اندازی یک شرکت حسابداری و بعد از چند روز تبلیغ رایگان در سایت های مختلف کم کارهای کوچکی گرفتم و درآمدم کم کم افزایش پیدا کرد.

اما از آنجا که علاقه ای به حسابداری نداشتم خیلی در این کار موفق نبودم. در سال 86-87 با یکی از دوستانم یک شرکت خدماتی و قالیشویی راه اندازی کردم با وام و قرض حدود 7 میلیون تومان سرمایه جور کردیم و یک وانت بصورت لیزینگی خریداری کردیم و حدود 3 میلیون تومان پرداخت کردیم و مابقی آن را قرار شد بصورت

۱۸

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ای آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
ABC

بازنشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

اقساطی پرداخت کنیم. کاتالوگ و بروشورهای تبلیغاتی طراحی کردیم و دفتری کوچک در منطقه صادقیه تهران با اجاره بسیار بالا تهیه کردیم. دفتر را بصورت اشتراکی با یکی دیگر از دوستانمان اجاره کرده بودیم. در همان ماه اول با ان دوستمان به مشکل خوردیم و با شریکم به محله تهرانسر رفتیم و زیر زمین تنگ و تاریکی برای دفتر اجاره کردیم، در واقع آنجا هم زندگی می کردیم و هم محل کارمان بود. یادم هست وقتی استخدام گرفتن منشی آگهی دادیم هر کسی که به آنجا می آمد به سرعت فرار می کرد. چون آن محیط واقعاً محیط یک شرکت نبود و حتی خودمان نیز شب‌ها با ترس می خواهیدیم.

اما کار را همانجا ادامه دادیم و در ماه دوم و سوم از فعالیت مان به نقطه سربه سر رسیدیم و فکر می کنم در ماه چهارم بود که سودآوری داشتیم. اوضاع شرکت رو به بهبود بود و هر روز بهتر می شد طوری که کسانی که همان کارهای ما را سال‌ها بود انجام می دادند از حجم سفارشات و درآمد ما شگفت زده شده بودند. دوستی که همان کار را انجام می داد بارها با طعنه و یا جدی از ما سوال می گفت شما دو روز است وارد این کار شده اید چطور به شما اعتماد کرده اند و چرا ما اندازه شما مشتری و درآمد نداریم.



۱۹

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده‌ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
ABC

بازار نشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

همین روند رشد خوب ما باعث شد تا افرادی وارد صحنه شده و میانه من و شریکم را خراب کنند و متاسفانه موفق شدند و شرکت ما که اکنون 4 کارمند داشت و درآمد رو به افزایشی داشت با لج و لج بازی شریک من و خرابکاری هایش به شکست انجامید و من ماندم و انبوهی بدھی.... .



طعم تلخ شکست را چشیدم، یادم هست روزی که حساب و کتاب ها را کردیم و دفترمان را تحویل دادیم من جایی نداشتیم بروم و هیچ فکری در آن لحظات به ذهنم نمی رسید. یک کوله پشتی داشتم روی دوشم انداختم و به سمت مرکز شهر تهران رفتم. ساعت ها بی هدف در خیابان ها می چرخیدم. کم کم مغازه ها بسته می شد و احساس کردم خیابان ها خلوت شده اند. متوجه شدم ساعت حدود 12 شب است و خودم شوکه شدم و متوجه نشده بودم از ساعت 3 بعد از ظهر تا آن موقع در خیابان می چرخم. نمی دانستم باید چکار کنم و کجا بروم. تمام پولی که داشتم حدود 30 هزار تومان بود که حتی نمی شد بابت هزینه یک شب مسافرخانه استفاده کنم. بسیار درمانده بودم و احساس بیچارگی می کردم و مدام از خودم می پرسیدم چرا؟

۲۰

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
ABC

پاک نشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید



مدام از خدا گله و شکایت می کردم و با خودم می گفتمن من که تمام مسیر را درست رفته ام، من که سال ها موفقیت و قوانین کائنات را آموزش داده ام اکنون چرا نمی توانم نتیجه بگیرم. چرا هر کاری انجام می دهم نتیجه مثبتی نمی گیرم. دیگر به قوانین الهی و قوانین موفقیت و قانون جذب و غیره ... نیز بدین شده بودم.

ساعت نزدیک نیمه های شب بود که تصمیم گرفتم به پارکی بروم و شب را آنجا بخواهم اما من تجربه این را نداشتم ولی چاره ای نداشتم. نه کسی را می شناختم و نه پولی داشتم.

اکنون که این کلمات را می نویسم اشک از چشم‌مانم جاری شده است. شرایط بسیار سختی بود و من احساس می کردم تمام آوارهای دنیا بر سرم خراب شده است. تمام آرزوها و اهدافم جلوی چشم‌مانم رژه می رفتد، سختی ها و مشکلات خانواده ام یکی یکی به ذهنم می آمدند.

در میان آن انبوه سختی و نگرانی و تشویش اتفاق خوبی افتاد، نزدیک نیمه های شب بود که یکی از دوستانم که در دوران تحصیل در دوره لیسانس هم اتاقی من بود و اکنون دانشجوی یکی از دانشگاه های تهران بود با من

۲۱

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
ABC

پاکنیش

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

تماس گرفت. پس از چند دقیقه گفتگو از من خواست پیشش بروم، من نیز گفتم همین الان جایی هستم و به خوابگاه آنها نزدیکم، با اصرار دوستم آن شب را پیش او رفتم. و حدود دو هفته آنجا بودم.

آن شب تا صبح بیدار بودم و به اتفاقات چند سال گذشته فکر می کردم، چندین کسب و کار مختلف را شروع کرده بودم و هنوز در نقطه صفر هم نبودم و من بودم و انبوهی بدھی و دلی شکسته و زانوهایی خمیده.

اما تلنگری در من باعث شد امیدم را از دست ندهم، حس کردم هنوز خدا مرا فراموش نکرده است. در آن شرایط و اوضاع وخیم آن دوستم با من تماس گرفت و من از دربداری و آوارگی در خیابان های تهران نجات یافتم و فرصت دو هفته ای داشتم تا بتوانم تجدید قوا کنم.



در آن دو هفته در یک موسسه کار حسابداری و حسابرسی را شروع کردم و درآمدی بدهست آوردم تا بتوانم هزینه های جاری خودم را تامین کنم. تا سالها این اتفاقات را برای کسی تعریف نکردم و فشار وحشتناک آن دوران را در درون خودم فرو بردم.

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

در آن دو هفته با یکی از دوستان قدیمی ام برخورد کردم و برای مدت ۴ ماه در منزل آن دوستانم که دانشجو بودند ساکن شدم. هر روز به این فکر می کردم که چگونه باید با این شرایط کار جدیدی شروع کنم و به هیچ عنوان به دنبال آن نبودم که کارمند جایی باشم چون نه روحیه آن را دارم و نه آن را می پسندم. و اساسا با این تفکر که برو درس بخون و کاری پیدا کن، از نوجوانی مشکل داشتم. اما به پیشنهاد یکی از دوستانم در آزمون استخدامی یک سازمان دولتی شرکت کردم و با رتبه ممتاز استخدام شدم، سال اولی که آنجا بودم بسیار بر من سخت می گذشت، در شرایطی سخت و کاری سخت مشغول شده بودم و سخت تر از شرایط کاری وجود مدیران و بالادستان نالایقی بود که فشار ذهنی و روانی زیادی را بر من تحمیل می کرد. اما تلاش می کردم صبور باشم و کم کم بدھی هایم را بپردازم.

کم کم اوضاع تغییر کرد، درآمد من از آن سازمان حدود ۴ برابر درآمد سازمان قبلی بود و این نقطه مثبتی بود و شرایطی فراهم شد تا وامی نیز بگیرم و در همان سال اول با پس انداز، وام و درآمدهای شخصی - که از کارهای تدریس و مشاوره و کارهای مالی بدست آورده بودم - توانستم بدھی هایم را پرداخت کنم.

هر روز به این فکر می کردم که چه کار جدیدی را باید شروع کنم و چگونه باید این کار را انجام دهم. محیط کارمندی کم کم بر روحیه من تاثیر گذاشته بود و قدرت ریسک پذیری من کم شده بود و این اتفاق یکی دو سال مرا عقب انداخت.

اما بعد از مدتی به خودم آمدم و علیرغم آنکه زمان کافی نداشتم شرکت حسابداری را راه اندازی کردم و بدون آنکه دفتر فیزیکی داشته باشم شروع به کار کردم.

مدت ها بعد، بدليل آنکه نسبت به کارهای مالی و حسابداری بی علاقه بودم آن کار را با آنکه فضای خوبی داشت و درآمد آن نیز هر روز رو به افزایش بود از آن کار دست کشیدم و وارد کار بیمه شدم، یک نمایندگی بیمه گرفتم و با تعدادی از دوستانی که تازه پیدا کرده بودم دفتری در خیابان مطهری تهران اجاره کردیم، کار خوبی بود و درآمد آن نیز خوب بود و روز به روز در حال افزایش بود، درآمد ماه اول من در کار بیمه به اندازه سه ماه حقوقمن در سازمان دولتی بود. حدود ۴ ماه در آن کار مشغول بودم که متوجه شدم کم اتفاقات بدی در حال رخ دادن است و افراد

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

بالا دستی و مدیران به روش ناسالم در حال تضییع حقوق من هستند، و با دوستانی هم که دفتر را تهیه کرده بودیم به دلایل متعدد دچار مشکلات شدیم و بعد از چند ماه دوباره ورشکست شدم.



اما این بار اسم این اتفاق را ورشکستگی و شکست نمی گذارم و آن را صرفا یک تجربه می دانم. تجربه ای که درس های زیادی به من داد.

بدلیل آنکه هنوز کارمند بودم ترس وجود مرا گرفته بود، شکست های پی در پی و اتفاقات ناخواهایند پشت سر هم تکرار کمی شدند و دوباره می رفت که روحیه ام را نیز از دست بدهم. در همین اوضاع وارد کار فروش و بازاریابی برای تعدادی محصول خاص برای یک شرکت شدمف درآمد آن خیلی خوب نبود اما برای تجربه و آینکه بتوانم سیستم مشابهی راه اندازی کنم آن کار را انجام می دادم و در حال برنامه ریزی برای راه ادازی کسب و کار بعدی بودم که یکی از اتفاقات بد زندگی ام رخ داد و آن هم از دست دادن خواهر بزرگم بود که بسیار با او صمیمی بودم، این اتفاق روحیه تمام خانواده را آشفته کرده بود و بعد از آن نیز اتفاقات بد بیشتری رخ داد و یک سال طول نکشید که پدرم را نیز از دست دادم.

اکنون دیگر جایی برای امید و روحیه باقی نمانده بود، غم از دست دادن پدر و خواهر و روحیه شکسته و حال خراب مادر و بقیه خانواده از یک طرف، سنگینی مسئولیتی که اکنون بر دوشم اضافه شده بود از طرف دیگر و هزینه های سنگین زندگی در دو شهر با فاصله حدود 1000 کیلومتری کافی بود تا مرا کاملا از پا درآورد.

۲۴

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
ABC

پاک نشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید



مدتی سردرگم بودم و اما بعد از مدتی با یکی از دوستانم شرکت مشاوره بازاریابی و برگزاری سminar و همایش را راه اندازی کردیم و چند کار مشترک انجام دادیم. اما آن نتیجه‌هایی که می‌خواستیم حاصل نمی‌شد و بعد از چند ماه کار را تعطیل کردیم.

پرده آخر

در پرده‌های قبلی بخش‌هایی از زندگی ام را برایتان بازگو کردم، خواستم بدانید من طعم سختی و مشکلات فراوان جسمی، روحی و مالی را کاملاً چشیده ام و وقتی از فقر و زندگی سخت و شغل سخت صحبت می‌کنم بدانید که تمام اینها را با تمام وجودم درک کرده ام.

اما اتفاقات خوب زمانی برای من شروع به رخ دادن کرد که من به دنبال دلیل این اتفاقات بد رفتم و در سminars و همایش‌های بسیار زیادی شرکت کردم محصولات اساتید ایرانی و خارجی را تهیه کردم و شب و روز مشغول مطالعه بودم. از خرج نهار و شام خودم می‌زدم و هزینه سminar و کلاس و کتاب و محصولات آموزشی را تهیه می‌کردم.

اکثر آموزش‌ها مفید بودند و تاثیرات بسیار مثبتی در من می‌گذاشتند اما نمی‌دانستم چرا آن اتفاقات خوب در زندگی ام رخ نمی‌دهد و به دنبال حل این سوالات رفتم که چرا برای یکی قوانین جواب می‌دهد و برای دیگری

۲۵

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می‌باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده‌ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
ABC

پاکنیش

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

جواب نمی دهد؟ چرا کسب و کار یکی رشد می کند و کسب و کار دیگری هرگز رشدی نمی کند؟ چرا یکی دست به خاک می زند طلا می شود و دیگری طلاهایش نیز خاکستر می شود؟

روزها و ماه ها تلاش و مطالعه کردم تا حقیقت ماجرا را یافتم. که در این کتاب این راز را برای شما افشا می کنم. رازی که با دانستن آن می توانیم از هیچ، همه چیز بسازیم.

وقتی راز را یافتم درآمد من شروع به افزایش کرد، روابط من بهبود پیدا کرد و کم کم معجزات در زندگی من نمایان شد.

درآمد من در مدت کوتاهی چندین برابر شد و هم اکنون نیز همواره در حال رشد و افزایش است. ابتدای امسال تصمیم گرفتیم درآمد شرکت مان را تا پایان سال ۹۶ حداقل سه برابر کنیم و اتفاق خوبی که اسمش را می توان معجزه نامید آن بود که در چهار ماهه اول سال درآمد سه برابری تحقق پیدا کرد.



اصل داستان چیست؟

اکنون می خواهیم وارد مباحث اصلی بشویم، چه اتفاقی می افند که یکی موفق می شود و یکی شکست می خورد؟ چرا قوانین طبیعت برای همه کار نمی کند؟ چرا قانون جذب کار نمی کند؟

۲۶

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده‌ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir



مراجع آموزش بورس

بازار نشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

قبل از اینکه وارد اصل ماجرا بشویم و راز را برای شما افشا کنم لازم است مقدماتی را بدانیم. باید بدانیم قوانین طبیعت چیست و چگونه عمل می کند؟ باید بدانیم ذهن ما چگونه عمل می کند و باید بدانیم چه چیزی زندگی ما را تغییر می دهد؟

پس در ابتدا می خواهیم قوانین حاکم بر دنیایمان را بررسی کنیم و ساختار ذهنمان را بشناسیم تا بتوانیم با کمک ساختار ذهن و قوانین حاکم بر طبیعت به خواسته هایمان دست پیدا کنیم و درآمدمان را نه سه برابر بلکه هزاران برابر کنیم.

ذهن خودآگاه و ذهن ناخود آگاه

مغز انسان پیچیده ترین و شگفت انگیزترین دستگاه هستی است. مغز ما شبکه ای به طول 150.000 کیلومتر رگ و شبکه عصبی و نورون دارد. این شبکه های عصبی در هر ثانیه بیش از میلیون ها عمل انجام می دهند. و باید بدانیم که ظرفیت مغز توانایی نا محدودی به ما برای تحقق خواسته هایمان می دهد.

مغز انسان لایه های مختلفی دارد که هر کدام وظایف مشخصی دارند.



۲۷

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده‌ی آن دارای



پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

ذهن یا ضمیر انسان دارای دو قسم است بهتر بگوییم که هر انسان دو ضمیر دارد. ضمیر خود آگاه و ضمیرناخودآگاه، آن قسمت ها و اعضایی از بدن که ما می توانیم آن را با اراده به حرکت درآوریم در محدوده و تحت تسلط ضمیر خودآگاه قرار دارد. زمانی که ما می خواهیم ضمیر آگاه غیر فعال شود و اعمال بدن با ضمیر ناخودآگاه اداره می شوند. در زمان خواب کلیه رفتارها و حرکات ما توسط ضمیر ناخودآگاه اداره و کنترل می شود. رویاهایی که در خواب مشاهده می کنیم ، توسط ضمیر ناخودآگاه بر انگیخته شده و جزئی از فعالیت های ضمیر ناخودآگاه به حساب می آید . ولی در زمان خواب ضمیر ناخودآگاه ما از خارج غیر قابل دسترسی است . بنابراین به صورت ضمنی و تقریبی می توانیم بگوییم که زمان خواب ضمیر ناخودآگاه تا حدود زیادی فعال می شود . هرقدر عمق خلصه بیشتر شود ، بدن بیشتر تحت اختیار ضمیر ناخودآگاه قرار می گیرد . در نتیجه خلصه هیپنوتیزمی ضمیر خود آگاه نه تنها تمام اعمال را تحت اختیار خود در می آورد که در گذشته ضمیر آگاه بر آنها تسلط داشته بلکه تا حدودی برخی از وظایف ضمیر ناخودآگاه را نیز به عهده می گیرد و برخی از اعمال سیستم عصبی اتونوم یا غیر ارادی توسط آن اداره و کنترل می شود . یکی از علی که برخی از بیماری ها و الگوهای رفتاری نامناسب در این شرایط توسط هیپنوتیزم درمانی معالجه می شوند ، همین خاصیت یا شرایط است.

به راحتی می توان یک کتاب قطور در مورد ضمیر ناخودآگاه نوشت، چرا که این بخش از عملکرد مغز واقعاً دارای پیچیدگی خاصی می باشد و در ضمن این ضمیرناخودآگاه علاوه بر عملکرد جالبیش، تاثیر گذاری بسیار مهمی هم در عملکرد زندگی انسان دارد، چرا که در واقع ضمیر ناخودآگاه فرمانده کلیه رفتارهای انسان می باشد و هر رفتار غیر کنترل شده را چه مثبت و چه منفی، تحت هدایت خود دارد به عنوان مثال اگر ما به یکباره علاقه مند به ورزش می گردیم و یا میل به کشیدن یک نخ یا بیشتر سیگار را داشته باشیم این رفتارها توسط ضمیرناخودآگاه هدایت می گردد و باید به اهمیت آن توجه نمود زیرا از طرف دیگر ما مایل باشیم که تغییری را در یک رفتار ناخواسته مثل کشیدن سیگار انجام دهیم بالاجبار باید این تغییر رفتار را با یک برنامه ریزی که با همکاری ضمیرناخودآگاه انجام می گیرد و در هدایت رفتار شخص نقش اساسی را ایفا می نماید، بوجود بیاوریم. بنابراین نه تنها نباید نقش ضمیر ناخودآگاه را در رفتار یک انسان کوچک شمرد بلکه باید آن را به عنوان اولین اصل مد نظر داشت.

بر اساس ویژگی های روانی انسان، ضمیر ناخودآگاه چنین تعریف شده که اندیشه ها، احساسات و حس های غریزی ناخودآگاهانه که همیشه یا گاهی در زمان ها و شرایط خاص، باعث رفتار "ناخودآگاه" و "غیر ارادی" در فرد، می شوند را می توان یک جز اصلی در تقسیم بندی روان انسان درنظر گرفت.

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

حال بر اساس این تعریف و ویژگی ها، چون کنش ها و واکنش های "ناآگاهانه" روانی و رفتاری به وفور در وجود آدمی مشاهده شده، باید به وجود ضمیر ناخودآگاه اعتراف کرد. از تاثیرات مهم ضمیر ناخودآگاه در انسان، می توان به کار سیستمی دستگاه تنفس و دستگاه گردش خون اشاره کرد که باعث زنده ماندن انسان و ادامه حیات او شده و از لحاظ روانی هم احساسات غریزی، عصبانیت، ترس، درد، خواب ها و رویا ها و ... همگی ناشی از آن هستند.

بیشتر تاثیرات ناخودآگاه انسان از مخچه مغز ناشی می شوند ولی اینکه در حال حاضر درست نمی دانیم کدام یاخته های مغزی و یا ترکیب شبکه های عصبی مغز انسان، ضمیر ناخود آگاه ما را تشکیل داده اند.

ضمیر ناخودآگاه در واقع مسئول کلیه رفتارهای ما می باشد به خصوص رفتارهایی که تحت ما نمی باشد. دیدن تلویزیون، خواندن روزنامه ها، عکس العملهای دیگران در مقابل یکی از اعمال ما یا حتی مشاهده رفتار های دیگران و عکس العملهای دیگران در مقابل مسایلی را که برایشان شکل میگیرد. به طور کلی هر چیزی که در اطراف ما می گذرد تجربه ضمیر ناخودآگاه را تشکیل می دهد، این تجربه می تواند یک تجربه صحیح یا یک تجربه اشتباه یا یک تجربه موقت، صحیح باشد.

تجربیات گوناگون در ضمیر ناخودآگاه هر کدام از ما انسانها تشکیل نظرهای متفاوتی را می دهد و مسئول تمامی این عملکردها ضمیر ناخودآگاه می باشد، ضمیر ناخودآگاه در کنار ضمیر آگاه یک انسان را از نظر عملکرد رفتاری راهنمایی می کند و همان طور که گفتیم ضمیر آگاه در مورد مسائل کاملاً قابل کنترل شده عمل می کند حال آنکه ضمیر ناخودآگاه پیوسته به دنبال کسب اطلاعات جدید و ترکیب آن با تجربیات گذشته می باشد و از آنجا که هدف ضمیر ناخودآگاه حفظ منافع هر فرد می باشد، رفتار جدیدی را که خود به وجود می آورد در حفظ آن فرد می باشد. اما گاهی این عملکرد به طور دائمی به نفع آن فرد نیست و نیازمند آن می باشیم که بتوانیم نسبت به هر موضوعی در زمان مشخص تحلیل و بررسی عمیق تری داشته باشیم چرا که یک تجربه ای که در ده سال پیش بسیار مفید بوده موضوعی را که ممکن است در زمان حال به هیچ عنوان مفید نباشد را به ما تفهیم نماید.



۲۹

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
ABC

پاکت نشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

همانطور که گفتیم ذهن انسان شامل دو قسمت ضمیر خودآگاه و ضمیر ناخودآگاه می باشد. ضمیر خودآگاه فقط نگام بیداری فعال است و اعمال ارادی انسان را کنترل می کند. در صورتی که ضمیر ناخودآگاه از چهار ماه قبل از تولد فعل بوده و کلیه اعمال غیر ارادی انسان تحت کنترل اوست. زیگموند فروید ذهن انسان را به یک کوه یخ شبیه می کند که مقداری کمی که در بیرون آب است ضمیر خودآگاه، و توده عظیم و ناپایداری درون آب نیز ضمیر ناخودآگاه انسان است. مسئولیت بخش عظیمی از وقایع زندگی به عهده ضمیر ناخودآگاه است.

شکست های زندگی به دلیل وجود باورهای منفی در ضمیر ناخودآگاه است. کلود بریستول معتقد است همانقدر که خودآگاه منبع اندیشه است، ناخودآگاه انسان منبع قدرت است. مسائلی را که در طول روز و در طی زندگی روزمره مان با آنها مواجه می شویم و در نظر ما بسیار بزرگ و مشکل جلوه می کند، از نظر ضمیر ناخودآگاه بسیار کوچک و حل شدنی است. ضمیر ناخودآگاه همانند یک کامپیوتر عمل می کند که باید برنامه ریزی شده و اطلاعات مورد نیاز به آن وارد شود، تا بر اساس آن کارش را انجام دهد. ضمیر ناخودآگاه با تمام نیرو و قدرتش، قوه استدلال و منطق و تعقل ندارد. پیغام هایی را که وارد آن می شوند بی چون و چرا پذیرفته و دقیقاً اجرا می کند، حتی اگر این پیغام ها غیر منطقی و دروغ باشند.

به عنوان مثال اگر منطق $2+2=4$ به آن داده شود، مثل کامپیوتر در کلیه محاسبات از این منطق استفاده خواهد کرد. ضمیر خودآگاه و ناخودآگاه با هم در تضاد کاری هستند، به این معنی که اگر ضمیر خودآگاه در حال کار باشد، ضمیر ناخودآگاه نمی تواند در حال کار باشد. و اگر ضمیر ناخودآگاه در حال کار باشد، حتماً ضمیر خودآگاه در حال استراحت است. نگرانی، ناراحتی و تشویش و اضطراب متعلق به ضمیر خودآگاه است و در این صورت ضمیر ناخودآگاه نمی تواند کاری انجام دهد، اما اگر مشکلی را کنار بگذاریم، به این معنی است که ضمیر خودآگاه خود را مرخص کرده ایم و در این صورت است که ضمیر ناخودآگاه دست به کار می شود. مغز انسان نیز از زیر مجموعه های ضمیر خودآگاه است. اما بسیاری از اطلاعات ارزشمند که از طریق ضمیر ناخودآگاه به ضمیر خودآگاه منتقل می شود، در مغز ذخیره می شود.

امواج مغزی

مغز انسان با فرکانس خاصی کار می کند، آزمایشات نشان می دهند که مغز در طول شبانه روز و در شرایط خاصی ارتعاشات متفاوتی از خود منشر می کند و فرکانس این ارتعاشات نسبت به شرایط کاری مغز فرق می کند. هرچه ارتعاش مغز کمتر باشد، به این معنی است که ضمیر خودآگاه فعالیت کمتر داشته و در عوض ضمیر ناخودآگاه که منبع قدرت است دارای حداکثر فعالیت است. لذا برای استفاده از قدرت ضمیر ناخودآگاه،

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

باید تلاش کنیم که سطح ارتعاش مغزمان را کاهش دهیم، که همان رسیدن به آرامش مطلق است و هرچه ضمیر خودآگاه مان از سطح انرژی بالاتری برخوردار باشد مغز هوشیارتر باشد ضمیر ناخودآگاه ما غیر فعال بوده و ذهن قدرت کمتری دارد. لذا در کارهای روزمره و جاریمان که نیاز به فعالیت های مغزی است ، نیاز به حضور ضمیر خودآگاه بوده و ضمیر ناخودآگاه به ناچارنمی تواند فعالیتی انجام دهد و یا در سطح فعالیت بسیار پایین قرار دارد. در این حالت مغز فرکانس ارتعاشی بالایی دارد. جهت انجام تمرینات ذهنی هم باید فرکانس های ارتعاشی مغز پایین بیاید (آرامش کامل) تا ضمیر ناخودآگاه بتواند فعالیت خود را آغاز کند، زیرا که این ضمیر ناخودآگاه است که منبع خلاقیت و نوآوری است.

هنگامی که ضمیر خودآگاه قصد حل مسئله ای را دارد، از داده های ضبط شده مغزی استفاده می کند: اگر سرنخی از آن داده یا اطلاعات در مغز وجود داشته باشد، با استفاده از فرآیند خاصی اقدام به حل آن می نماید. اگر داده ای ، اطلاعاتی ، سرنخی و یا تجربه ای از آن وجود نداشته باشد ، معمولاً شروع به تلاش و جستجو می نماید. افرادی که قوه خلاقه ضعیفی دارند ، معمولاً نمی توانند آن مسئله را حل نمایند ، و یا اگر هم راه حلی برای مسئله ارائه دهند ، راه حلی است که معمولاً ارزش نوآوری کمی دارد . بسیاری از دانشمندان پس از آنکه از حل مسئله ای عاجز می شوند ، آن را برای مدتی ترک می کنند . این کار معمولاً با مشغول شدن به کارهای تغیریحی که آرامش ذهنی آنها را بیشتر کند، انجام می گردد. با پایین آمدن سطح ارتعاش مغزی، ضمیر ناخودآگاه که منبع خلاقیت است فعال می شود . در نتیجه در بسیاری از مواقع، دانشمندانی که با قوانین ذهنی آشنا هستند ، موفق می شوند مسائل خود را خلاقانه حل نمایند و این همان مفهوم تولید ایده و یا نوآوری است.

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

موج	فرکانس(Hz)	شكل موج	کارکرد
دلتا	.۵-۳		فواب عمیق(بدون ویا). ترشح هورمون (شد و ترمیم بافت‌های بدن . تنظیم ساعت درون
تا	۴-۷		یادگیری عالی (کودکان تمایل دارند تا فودرا درمال یادگیری فعال کنند) ، اساس سکون و آرامش، پذیرندگی زیاد، برنامه ریزی مجدد ذهن، فیال پردازی، تفکر فلاقانه و بدون خودسانسواری و فرافتوانی فاضلات تراهمت کننده و رفع آبو ذفیره شده درحافظه
ال	۸-۱۲		آرامش ، بستن چشمها ، هنگام تفریح و لذت بردن از محیط اطراف ، عملکرد بینهاین، اضطراب کمتر، سیستم ایمنی قوی‌تر، تفکر مثبت، یکپارچگی ذهن و بدن، شهدود، درون اندیشه، تعادل هیجانی، سرفوشی، آگاهی درونی و افزایش ترشح سروتونین
SMR	۱۲-۱۵		استمکاھ بخشیدن به ذهن و بدن، پردازش و تمرکز در آرامش، ایجاد هماهنگی بین محیط و فرد، کمک به فواب (فتح و تنظیم مرگات بدن
بتا	۱۴-۲۷		کنشهای پیچیده ذهنی (مثل سفن گفتن، بحث کردن و...) ، تفکر انتزاعی فوقالعاده، هشیاری، تمرکز، پایداری هیجانی، مهاسبات ریاضی، افزایش متابولیسم
گاما	۲۸-۹۰		سازمان دهنده مغز و هماهنگ و یکن کننده اطلاعات از قسمت‌های مختلف بدن. محافظه فوب، سرعت انتقال زیاد اطلاعات، پردازش سطوح بالای اطلاعات و یادگیری مسائل پیچیده

سطح ارتعاش و فرکانس‌های مغز به شرح ذیل به چهار سری تقسیم می‌شوند:

حالت بتا: فرکانس مغز در این حالت ۱۴ الی ۲۱ هرتز است. مغز در این حالت سطح انرژی متوسطی دارد و در کمال هوشیاری است. تقریباً همه ما در انجام کارهای روزمره مان، در این سطح فرکانس قرار داریم. در حالت‌های خشم، نگرانی، ناراحتی و عصبانیت، فرکانس مغز به ۲۸ هرتز یا بیشتر هم می‌رسد، و در فرکانس‌های بالاتر احتمال حمله مغزی وجود خواهد داشت.

حالت الفا: فرکانس مغز در این حالت ۷ الی ۱۴ هرتز است. این حالت زمانی ایجاد می‌شود که انسان در حالت مراقبه یا هیپنوتیزم قرار دارد. در این حالت ضمیرخودآگاه در حاشیه بوده و ضمیر ناخودآگاه فعال و ذهن از نیروی خارق العاده ایبرخوردار است.

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

حالت تتا: فرکانس مغز در این حالت ۴ الی ۷ هرتز است و حالتی بین خواب و بیداری است که در لحظات اولیه خواب رخ می دهد.

حالت دلتا: فرکانس مغز در این حالت نیم الی ۴ هرتز است و حالتی است که انسان به خواب عمیق فرورفته و فعالیت ضمیر خودآگاه تقریباً به صفر رسیده است. اما ضمیر ناخودآگاه حداکثر تلاش خود را دارد. خصوصاً در چهار ساعت آخر خواب که به سازماندهی وقایع روز گذشته می پردازد و با مکانیزم های خاصی تنفس ها را کمتر می کند فرکانس زیر نیم هرتز نیز می تواند به مرگ مغزی منجر شود. با توجه به اینکه انسان یک سوم عمر خود را در خواب سپری می کند، می تواند با آگاهی به خوابش در این زمان نیز به برنامه ریزی ضمیر ناخودآگاه خود بپردازد.

ما بسیاری از درس های زندگیمان را در این حالت اخذ می کنیم ، چه بسا برای خیلی از ما اتفاق افتاده است که پس از بیدار شدن از خواب ، فکری به سرمان زده است و یا توانسته ایم خیلی از مسائل را حل کنیم. بسیاری از دانشمندان نیز طبق ادعای خودشان ، در این حالت به کشف های خود رسیده اند . این همان مفهوم وجودان است که ما آن را لمس می کنیم و پاسخ خیلی از سوالات را از آن استخراج می کنیم. آرزو می کنم همه ما روزی به این حقیقت پی ببریم که این چه کسی است که پاسخ ها را به ما می دهد و آن چه شعوری است که هنگامی که در آرامش مطلق قرار داریم ، ضمیر ناخودآگاه ما را مملو از اطلاعات خواسته و ناخواسته می کند.

کنترل امواج مغز

علاوه بر تکنیک های تجسم ، تخیل و مراقبه ، مکانیزم های دیگری نیز برای کنترل سطح ارتعاش مغز وجود دارند. معروف ترین تکنیک، تئوری باینورال بیتز (Binaural Bits) است که در آن ارتعاش مورد نیاز مغز را از طریق موسیقی یا صدای دیگر پخش می کنند. به عنوان مثال اگر بخواهیم مغز را به سطح ارتعاشی آلفا برسانیم ، می بایست امواجی یا صدای ای با ارتعاش ۷ الی ۱۴ هرتز برای مغز پخش کنیم تا مغز با دریافت فرکانس صدای فوق ، خود را با آن صدا یا طنین هم موج کند. این صدایها می توانند موزیک هایی با این درجه ارتعاش ، یا صدای دیگری مثل صدای امواج آب دریا ، صدای پرندها ، صدای طوفان و یا طنین های ترکیبی باشند . اما مسئله ای که مطرح می شود این است که گوش انسان نمی تواند فرکانس های کمتر از 20 هرتز را بشنود و از طرف دیگر تنها راه حس این صدایها و طنین های از طریق گوش است. تئوری باینورال بیتز با



پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

آزمایشات به این امر پی برده است که اگر به عنوان مثال به یکی از گوش های انسان طنین یا صدایی با فرکانس ۱۲۵ هرتز و به گوش دیگر فرکانس ۱۱۵ هرتز منتشر کنیم، در این صورت، ماشین حساب مغز این دو فرکانس را از هم کم کرده و مغز حسی معادل حس ۱۰ هرتز را به خود می گیرد و در نتیجه در سطح آلفا قرار می گیرد. بدین ترتیب برای سایر فرکانس ها و حالت های مغزی نیز این مسئله کاربرد دارد. به عنوان مثال موزیک ها یا طنین هایی که برای هوشیاری مغزی و حالت بتا تحریر میشوند، صداهایی خواهند بود که در پخش آن حاصل تفیریق فرکانس گوش چپ با گوش راست می بایست بین ۱۴ تا ۲۱ هرتز باشد تا مغز را کاملاً هوشیار یا alert کند.

موضوع حائز اهمیت این است که این موزیک ها حتماً باید با هدفون گوش داده شوند تا صداهایی که مثلاً گوش چپ باید بشنود، گوش راست نباید آنها را بشنود. نرم افزارهایی نیز برای این کار وجود دارند که اصوات مورد نیاز را تولید می کند.

سایت های زیادی در ایران وجود دارند که ادعا می کنند فایل های صوتی برای تاثیرگذاری بر ذهن ناخودآگاه ارائه می کنند، طی بررسی که انجام دادیم به طور قطع می توانم بگویم بیش از ۹۹ درصد فایل های صوتی ارائه شده فاددق ویژگی های مورد نیاز است و اساساً بسیاری از آنها فقط موزیک های معمولی است و هیچ خاصیتی ندارد.

یک نکته عجیب

شاید برایتان عجیب باشد که کتابی که در مورد موفقیت مالی است چرا با مباحث ریاضی و فیزیک و عملکرد فیزیولوژیک مغز شروع شده است. به شما حق می دهم اما در ادامه رازی که برای شما افشا می کنم، به شما نشان خواهد داد که هر آنچه ما در زندگی به دست می آوریم کاملاً با این مباحث مرتبط است.

اینکه چرا دو نفر در یک شرایط کاملاً یکسان با یک کسب و کار و یک جامعه هدف و در یک شهر و یک محله نتایج متفاوتی می گیرند به مباحث ذهنی و کوانسومی کاملاً مرتبط است که در ادامه به آن می پردازیم.

وظایف ضمیر خودآگاه:

- فکر کردن

۳۴

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
ABC

پاک نشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

- تجزیه و تحلیل
- اراده و تصمیم گیری
- تصویر و خیال پردازی
- یادگیری و به حافظه سپردن

مرکز اصلی قدرت



همانطور که توضیح دادیم مرکز اصلی قدرت ما ضمیر ناخودآگاه ماست، تمام اعمال غیر ارادی ما توسط ضمیر ناخودآگاه کنترل می شود. ضمیر ناخودآگاه هیچگاه استراحت نمی کند فقط میزان فعالیت آن کاهش و افزایش دارد و هر زمان ضمیر خودآگاه ما فعال باشد، ضمیر ناخودآگاه فعالیت کمتری دارد.

وظایف ضمیر ناخودآگاه

- حفظ بقا
- بایگانی خاطرات، باورها و اعتقادات
- حفظ شرایط این و محدوده امن برای انسان

۳۵

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده‌ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir



مرجع آموزش بورس

پاک نشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

همانطور که از عنوان وظایف مشخص است، ضمیر ناخودآگاه همواره تلاش می کند ما را در وضعیتی نگه دارد که دچار تغییر و تحول نشویم و سلامت ما را تضمین کند، اعمال غیر ارادی که برای حفظ بقا نیاز داریم را کنترل می کند.

ضمیر ناخودگاه ما مکانی برای ذخیره اطلاعات استف از بدو تولد و حتی قبل از آن و زمانی که انسان در شکم مادرش است ضمیر ناخودآگاه اطلاعات دریافتی را ذخیره می کند و کم باورهای ما را می سازد، هر آنچه از اطراف دریافت می کند را ذخیره می کند و همین اطلاعات باورها و اعتقادات ما را می سازد و این باورها و اعتقادات است که دستاوردهای زندگی ما را می سازد.

کار دیگری که ذهن ناخودآگاه انجام می دهد آن است که سعی می کند همواره ما را در شرایط تعادل نگه دارد و ما را در محدوده ایمنی حفظ کند. در واقع ضمیر ناخودآگاه در مقابل هر تغییری مقاومت می کند. به چند مثال زیر توجه کنید:

فرزنдан کارمندان اغلب کارمند می شوند.

فرزنдан کارآفرینان اغلب کارآفرین می شوند.

اغلب از شروع یک کار جدید ترس داریم.

اغلب تلاش ها برای کاهش یا افزایش وزن با شکست مواجه می شود.

و مثال های مشابه

در کنار همه این موارد باید این را بدانیم زندگی ما و هر آنچه در طول زندگی بدست می آوریم بخاره باورهایی است که ضمیر ناخودآگاه ما کاشته شده است. ضمیر ناخودآگاه را می توانیم مزرعه ای بدانیم که با افکار و اندیشه های مختلف کاشته شده است و اگر افکار و باورهای منفی کاشته باشیم دستاوردهای منفی نیز آز آن برداشت خواهیم کرد.

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

یک داستان

در مورد عملکرد باورها و قدرت ضمیر ناخودآگاه تحقیق جالبی وجود دارد، دانشمندان یک شهرک قدیمی به سبک 40 سال قبل ساختند و تمام شرایط آن را مانند 40 سال قبل طراحی کردند، خیابان هاف ساختمان ها و حتی برنامه های رادیو و تلویزیون را مطابق دوران قدیم طراحی و اجرا کردند سپس تعدادی پیززن و پیرمرد را در آن شهرک ساکن کردند. در ابتدای ورود آزمایشات کاملی از آنها گرفتند، تعداد و رنگ موها، لرزش دست ها، خمیدگی پشت، اوضاع قلب و...

بعد از حدود 5-6 ماه محققان دوباره سراغ آن جمعیت آمدند؛ اتفاقات عجیبی رخ داده بود، لرزش دست ها کم شده بود یا به کلی از بین رفته بود، خمیدگی پشت کمتر شده بود و اکثر آنها صاف شده و راحت تر حرکت می کردند. و حتی موی سر آنها رو به سیاه شدن می رفت.

فکر می کنید چرا چنین اتفاقی افتاده بود؟

پاسخ بسیار ساده است، آن افراد وقتی در آن محیط قرار گرفته بودند کم کم باور کرده بودند که 40 سال جوانتر شده اند، و همین باور در ضمیر ناخودآگاه آنها تاثیر خود را گذاشته بود. همانطور که بیان کردیم ضمیر ناخودآگاه توانایی استدلال ندارد و هر آنچه به او داده شود را به عنوان حقیقت می پذیرد.

افشای یک راز بزرگ

اکنون که با مفهوم ذهن خودآگاه و ناخودآگاه آشنا شدیم وقت آن رسیده است تا رازی که در تمام دوران ها وجود داشته است را افشا کنم. رازی که باعث می شود کسی پولدار و دیگری بی پول باشد.

این راز در چند سطر زیر خلاصه می شود:

دنیای ما در از تونل های کوانتمی تشکیل شده است و در هر تونل یک دنیای مجازی جریان دارد و ما در هر لحظه در یک تونل خاص قرار داریم فهر تونل کوانتمی شرایط و ویژگی های خاص خودش را دارد و ما هر آنچه

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

در زندگی بدست می آوریم بخاطر حضور در یک تونل خاص است و همان چیزهایی را بدست می آوریم که در آن تونل کوانتومی قرار دارد.



برای اینکه بتوانیم این راز را درک کنیم لازم است مفاهیم زیر را بیشتر درک کنیم:

خدا و انرژی

در کتاب های فیزیک دوران دیبرستان تعريف انرژی را به شکل زیر برایمان بیان می کردند:
انرژی از روز ازل بوده، هست و خواهد بود، انرژی هرگز از بین نمی رود فقط از شکلی به شکل دیگر تبدیل می شود.

و در کتاب ها و اعتقادات مذهبی نیز تعريفی که از خدا داریم به شکل زیر است:
خداوند از روز ازل بوده، هست و خواهد بود، خداوند از کسی زاده نشده است و کسی از او زاده نمی شود(لم یلد و لم یول)

چه شباهت هایی بین این دو تعريف وجود دارد؟

۳۸

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
 A B C

efarda.com

پاکنیش

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

همانطور که از تعاریف مشخص است می توانیم بگوییم خدا هم انرژی است و انرژی خداست. وقتی خداوند می فرماید ما از روح خود در انسان دمیدیم یعنی انسان جزئی از خداست و اگر از دید انرژی به این قضیه نگاه کنیم نتیجه می گیریم خداوند از انرژی خود به انسان داده است.

از نظر فیزیکی تمام هستی و تمام کائنات از انرژی تشکیل شده است. سلول های بدن ما و تمام چیزهایی که می بینیم از اتم ساخته شده اند و اتم ها نیز از انرژی ساخته شده اند و در یک کلمه می توانیم بگوییم تمام هستی از انرژی تشکیل شده است و به عبارت بهتر می توانیم بگوییم تمام هستی جزئی از خداست.



ما با تعاریف مذهبی خیلی نمیخواهیم وارد بحث شویم. صرفا هدفمان این است که بدانیم چه از نظر علمی بخواهیم دنیا و کائنات را بررسی کنیم و چه از نظر مذهبی به این نتیجه می رسیم که تمام دنیا یک کل واحد را تشکیل می دهد و هر یک از ما تکه ای انرژی هستیم و جزئی از آن کل.

شاید درک این موضوع قدری برایتان سخت باشد، با مشاهده ای فیلم هایی که در ضمیمه این کتاب هستند بهتر می توانید تحلیل کنید.

فقط این را بدانیم که تمام هستی از انرژی تشکیل شده است و تمام هستی همواره در حال ارتعاش است. ذرات انرژی همواره در حال ارتعاش هستند و آنجا که می گویند تمام هستی در حال تسبیح است همین است.

۳۹

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
ABC

پاکت نشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

برای آنکه بتوانیم انرژی را از شکلی به شکل دیگر تبدیل کنیم لازم است ساز و کار آن را بدانیم. هر رویا و هر هدفی که در ذهنمان داریم و هر فکری که داریم نوعی از انرژی است و هر آنچه در زندگی بدست می‌آوریم نیز شکلی از انرژی است.

برای آنکه بتوانیم درامد بالایی داشته باشیم، کسب و کار موفقی داشته باشیم و در کل برای آنکه بتوانیم زندگی خوبی را تجربه کنیم باید بتوانیم انرژی‌های اطرافمان را مدیریت کنیم.

چگونه انرژی‌های زندگی مان را مدیریت کنیم؟

همانطور که گفتیم تمام کائنات، از افکار و رفتارهای ما گرفته تا درامد خانه و ماشین و پول همگی نوعی از انرژی هستند و اگر یاد بگیریم چگونه می‌توان انرژی را تبدیل کرد می‌توانیم به خواسته‌هایمان جامه عمل پوشاکیم.

هر یک از ما در هر لحظه در یک تونل کوانتومی قرار داریم. در این تونل انرژی‌هایی با طول موج و فرکانس خاصی وجود دارند و تا زمانی که ما در این تونل باشیم هر آنچه در زندگی بدست می‌آوریم در چارچوب شرایط آن تونل کوانتومی است.

تئوری تونل‌های کوانتومی

تمام کائنات از دنیاهای موازی تشکیل شده است، این دنیاهای مجازی قرار دارند که به آنها تونل‌های کوانتومی می‌گوییم. منظور از دنیاهای موازی آن است که در یک لحظه مشخص در یک شهر و یک شرایط مشخص و یکسان ممکن است یک شخص ثروتمند باشد و شخص دیگری فقیر. فرض کنید دو نفر فروشگاه دارند و در کنار هم، در یک محیط یکسان هستند مخصوصاً آنها هم یکسان و با یک کیفیت است اما وقتی به وضعیت درآمد و فروش آنها نگاه می‌کنیم یکی از آنها درآمد زیادی دارد و دیگری درآمد آنچنانی ندارد.



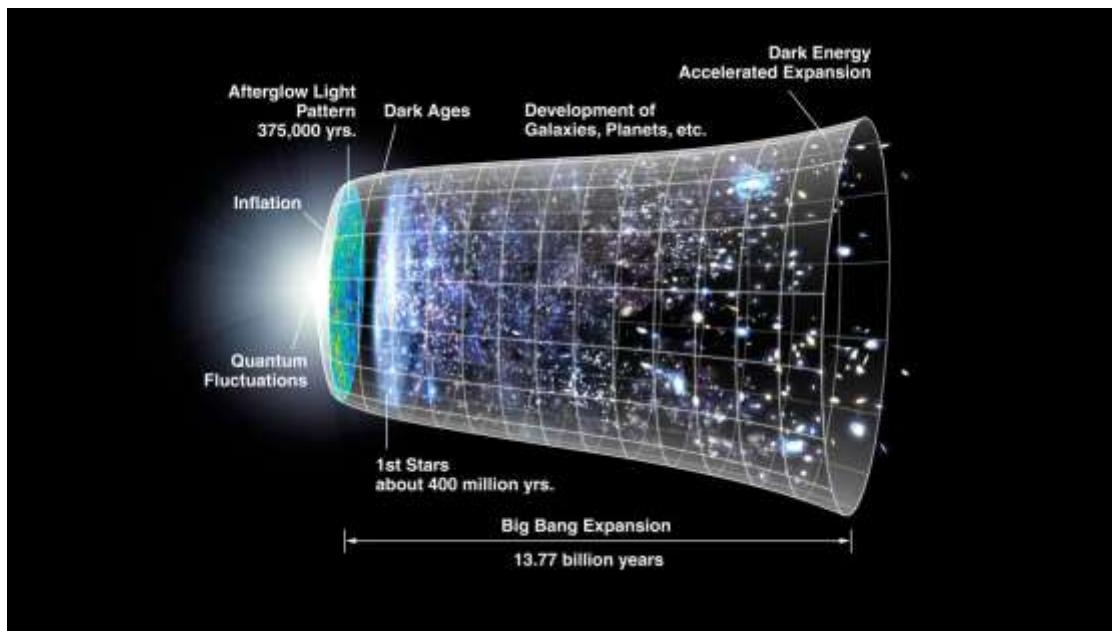
پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

علت این امر آن است که صاحبان آن فروشگاه هر کدام در تونل های کوانتومی خاصی قرار دارند و چون هر تونلی ویژگی های خاصی دارد و انرژی های خاصی در آن جریان دارد بنابراین دساوردهای آن ها در دنیای فیزیکی نیز متفاوت خواهد بود.



یک مثال:

فرض کنید اکنون شما یک روابط خاصی دارید، وضعیت سلامتی مشخصی دارید یا مثلاً یک بیماری مشخص دارید و در امد ماهانه شما هم یک میلیون تومان است. اکنون می توتئیم بگوییم مثلاً شما در تونل A قرار دارید. در این تونل شرایط خاصی طراحی شده است، حداکثر درآمد در این تونل یک میلیون تومان است و وضعیت سلامتی و روابط هم در آن مشخص است. تا زمانی که شما در تونل A قرار دارید امکان ندارد که درآمد شما بیشتر از یک میلیون تومان شود. و شما هر کاری هم انجام دهید و هر کسب و کاری راه اندازی کنید اتفاق خاصی نخواهد افتاد. و به همین دلیل است که بسیاری از افراد کسب و کارهای مختلف را شروع می کنند یا شغل های مختلفی را تجربه می کنند به امید آنکه درآمد و زندگی خود را بهبود ببخشند اما تغییری در زندگی آنها ایجاد نمی شود زیرا آنها به جای آنکه تونل کوانتومی خود را تغییر دهند فقط وضعیت فیزیکی خود را تغییر داده اند.

۴۱

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
ABC

بازار نشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

چگونه درآمدمان را افزایش دهیم؟

تمام مباحث بالا را مطرح کردیم تا به اینجا برسیم. امیدوارم تمام مطالب را به دقت خوانده باشید و فکر می کنم لازم است بارها این کتاب را مطالعه کرده و فیلم های ضمیمه آن را بارها و بارها مشاهده کنید تا بتوانید به این مباحث کاملاً مسلط شوید.

در فیلم های ضمیمه بطور کامل توضیح داده ام که چگونه باید بدانیم در چه تونلی قرار داریم و چگونه می توانیم تونل کوانتموی خود را تغییر دهیم.

باید بدانیم تونل های کوانتموی فیزیکی نیستند و با چشم قایل مشاهده نیستند بلکه بیشتر مقوله ای ذهنی و از جنس انرژی هستند. برای آنکه وضعیت خود را بدانیم لازم است نگاهی به روابط، درآمد سلامتی و اطرافیانمان بیندازیم. نوع روابط و وضعیت سلامتی و روحی و میزان درآمدمان مشخص می کند ما در چه تونل کوانتموی قرار داریم و برای آنکه بتوانیم شناخت درستی از وضعیت خود در این تونل بدست بیاوریم باید باورها و اعتقاداتمان را بررسی کنیم.

تونل کوانتموی که در هر لحظه در آن قرار داریم توسط باورهای ما که خود نوع بسیار قدرتمندی از انرژی هستند ساخته می شود. تاز مانی که باورهای ما انرژی ها و فرکانس هایی در حد یک میلیون تومان متصاعد و منتشر می کند امکان ندارد درآمد ما بیشتر از آن شود. پس برای آنکه بتوانیم درآمد خود را به 3 میلیون یا 30 یا 300 میلیون تومان در ماه برسانیم فقط کافیست باورهایی را بسازیم و ارتعاشاتی را در دنیا منتشر کنیم که باعث شود ما در تونل کوانتموی بالاتری قرار بگیریم.

پاندول ثروت

مفهوم دیگری که در این کتاب می خواهم با آن آشنا شویم پاندول است. شاید با پاندول آشنا باشید. هرگاه وزنه ای را با طنابی از جایی آویزان کنیم یک آونگ یا یک پاندول ایجاد می شود. وقتی از یک میله تعدادی پاندول را در کنار هم آویزان کنیم و مجموعه ای پاندول داشته باشیم اگر یکی از پاندول ها را بگیریم و حرکت بدھیم بعد بعد از مدتی کم کم بقیه پاندول ها هم شروع به حرکت خواهند کرد حتی اگر هیچ تماس مستقیمی با هم نداشته باشند.

۴۲

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ای آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
ABC

بازار نشر:

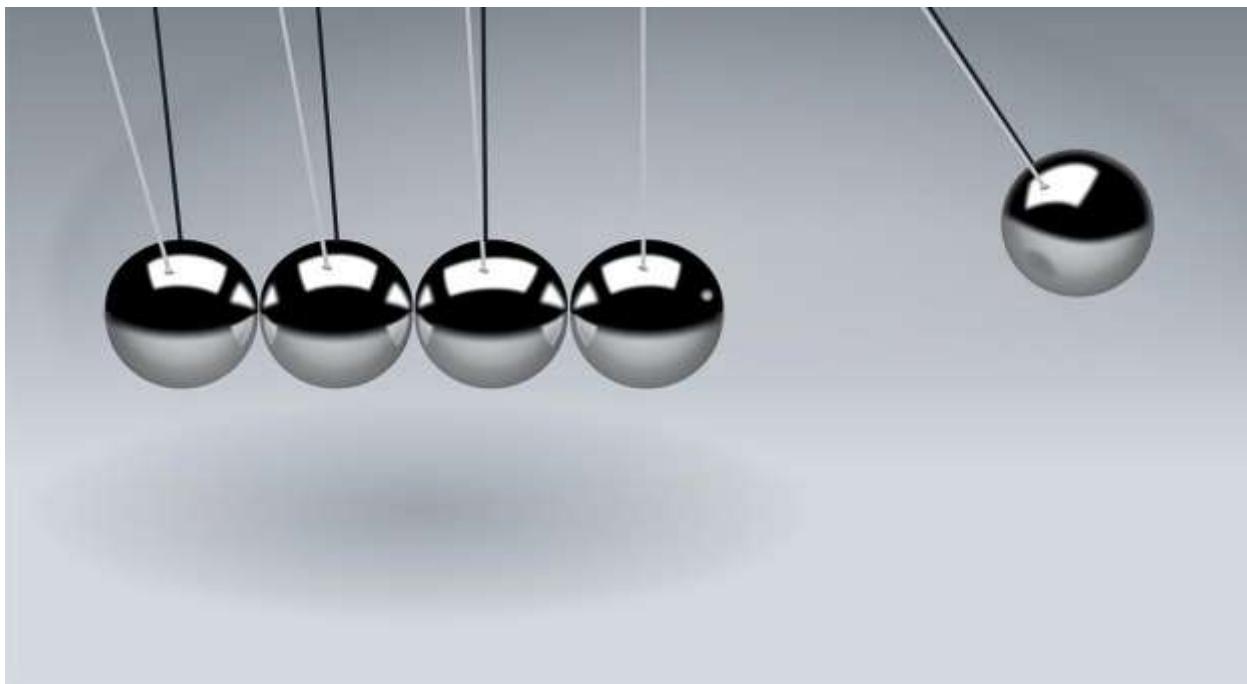
efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید



علت این اتفاق ان است که وقتی ما یک پاندول را حرکت می دهیم به آن انرژی می دهیم و انرژی درون آن تبدیل به انرژی حرکتی می شود. در مطالب قبلی گفتیم هر چیزی در دنیا از انرژی تشکیل شده است و هر انرژی فرکانش و ارتعاش خاصی دارد. تمام هستای در هر لحظه در حال ارتعاش است. وقتی پاندول شروع به حرکت می کند. انرژی آن با فرکانس مشخصی شروع به ارتعاش می کند و این ارتعاش کم کم به پاندول های کناری تاثیر می گذارد و آنها را به حرکت در می آورد. تا جایی که تمام پاندول ها با آهنگ مشخصی شروع به حرکت می کنند.

اگر عملکرد پاندول را خوب درک کنید متوجه می شوید ذهن ما نیز مانند یک پاندول عمل می کند. شاید درک این مساله در عمل سخت باشد که چگونه افکار و باورهای ما باعث می شوند در تونل کوانتمی خاصی قرار بگیریم و دستاوردهای مشخصی در زندگی داشته باشیم.

اما خیلی نیاز نیست بدانیم چه اتفاقی می افتد فقط کافیست بدانیم این عملکرد در تمام هستی وجود دارد و هر فکر ما مانند یک پاندول است که ارتعاش کوچکی را سبب می شود و این ارتعاش کوچک در تمام هستی هر آنچیزی که با آن هم فرکانس باشد را به حرکت در می آورد. نکته ای که مهم است این است که باید بدانیم هر چیزی فرکانس مشخصی دارد و فقط می تواند چیزهایی را تحت تاثیر قرار دهد که با آن هم فرکانس است. اگر در بحث

۴۳

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
ABC

پاک نشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

پاندول های کنار هم، یکی از پاندول ها بلند تر یا سنگین تر از بقیه باشد حرکت هماهنگ و مشابهی نخواهد داشت و شاید اصلاً حرکت نکند. دلیلش آن است که این پاندول فرکانس دیگری دارد و فقط پتندول هایی که هم فرکانس هستند ارتعاش خواهند کرد.

پس این را بدانیم وقتی در ضمیر ناخودآگاه ما باروها و افکار مربوط به فقر وجود دارد نباید انتظار ثروت داشته باشیم و به قول مولانا:

هر چیزی را جذب کرد گرم گرمی را

چرا قانون جذب عمل نمی کند؟

شاید بسیاری از ما با مقوله قانون جذب و فیلم راز آشنا باشیم. شاید از آن هم استفاده هایی کرده باشیم. اما اکثریت افرادی که با این قانون و فیلم راز آشنایی داشته اند به نوعی از عملکرد آن دلسوز شده اند و حتی عده ای به کلی آن را خرافات می نامند.

من بارها در کلاس ها و سمینارهای مختلف در مورد این قانون و نواقص آن صحت کرده ام. دو مورد اصلی در اشکال اصلی در تعریف قانون جذب وجود دارد که در بسیاری جاها به آن پرداخته نشده است، یکی قانون ارتعاشات و مقوله تونل های کوانتمی و دیگری قانون اقدام و عمل است.



۴۴

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ای آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
MA
C
B

بازار نشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

تا زمانی که مفهوم تونل های کوانتومی و بحث ارتعاشات را درک نکنیم نمی توانیم قانون جذب را پیذیریم. قانون جذب می گوید به هرچه فکر کنی و آن را بخواهی بدستش می آوری اما واقعیت اینگونه نیست. ما باید بدانیم که تمام هستی و تمام باورها و تمام افکرا و تما چیزهایی که در زندگی داریم نوعی از انرژی است و برای آنکه بتوانیم زندگی بهتری داشته باشیم لازم است بتوانیم ارتعاشات بهتری منتشر کنیم. و لازم است بدانیم چگونه می توانیم ارتعاشات را تغییر دهیم و در تونل های کوانتومی بهتری قرار بگیریم.

مبحث ارتعاش و انرژی و اقدام و عمل در بسیاری از کتابها و درس های اساتید موفقیت و حتی از فیلم راز بدلایل نا مشخص حذف شده است. از آنجا که اغلب مردم فقط رویا پرداز هستند و دوست دارند با راحت ترین و سریعترین روش به نتیجه برسند رسانه ها و نویسندهای کتاب و اساتید موفقیت و تولیدکنندگان فیلم ها از جمله فیلم راز تمام تلاش خود را کرده اند تا بگویند موفقیت بسیار فرآیند راحتی است. اما باید واقعیت را پیذیریم که اینگونه نیست موفقیت بهای دارد و باید بهای آن را پردازیم.

درک تونل های کوانتومی و یادگیری تغییر این تونل های فرآیندی زمانبر و شاید سخت است و به همین دلیل است که تعداد افراد موفق و ثروتمند در بهترین حالت در حدود 20 درصد جامعه است. چون اکثر افراد توانایی و تحمل سختی ها را ندارند و صبرو آن را ندارند انتای را ببینند و بدنبال نتیجه خیلی راحت و سریع هستند.

همین الان که ساعت 40:3 دقیقه با مدد است و در حال تایپ این سطراها هستم دوستی در صفحه اینستاگرام من مطلب فرستاده است در مورد فیال های صوتی که در [کanal رادیو جاوید](#) قرار می دهیم که در زیر تصویر آن را می بینید:

این دوستمان خوب اشاره کرده است، همه ما دوست داریم تغییر کنیم، دوست داریم درآمد بالا داشته باشیم. اما حال و حوصله تغییر را نداریم و یکی از دلایل آن هم ضمیر ناخودآگاه ماست که یکی از وظایفش مقاومت در مقابل تغییر است.

۴۵

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید



چگونه پاندول ثروت مان را حرکت دهیم؟

عملکرد پاندول را برایتان توضیح دادم، اکنون باید بدایم برای آنکه تغییرات بزرگ در زندگی مان ایجاد کنیم لازم است که پاندول وجودمان را به حرکت درآوریم. و این کاری است که فقط خودمان می‌توانیم انجام دهیم.

باید پاندول ثروت مان را با فرکانس درست به ارتعاش در بیاوریم تا آن ارتعاشات اتفاقات و شرایط خوب را برای ما به ارمغان بیاورند. زمانی که بتوانیم افکار و اندیشه‌ها و باورهایمان را به گونه‌ای بسازیم که ارتعاشات مثبت و متناسبی از خود ساطع کنند آنگاه می‌توانیم امیدوار باشیم که از تونل کوانتمویی فعلی رشد کرده و به تونل بالاتر با شرایط بهتر ارتقا پیدا کنیم.

۴۶

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می‌باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده‌ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir



مرجع آموزش بورس

پاک نشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید



تمام دنیای ما از انرژی است. پول هم نوعی انرژی است و برای آنکه بتوانیم پول بیشتری به زندگی خود بکشانیم لازم است لازم است فرکانس های خود را اصلاح کنیم. این فرکانس ها از باورها و اعتقادات ما تغذیه می شوند.

در بسیاری از کتاب ها و کلاس های موفقیت این فرآیند را بسیار ناقص توضیح می دهند و آن بخش که گفته می شود را بسیار آسان می دانند. من به دنبال فریب شما نیستم و نمی خواهم بگویم در یک شب می توانید تونل کوانتومی خود را تغییر دهید. باورهای ما در طول سالها شکل گرفته اند و مسلماً تغییر دادن آنها کار یک شب و یک روز نیست.

باور چیست؟

باور را می توان به شکل های مختلف تعریف کرد و هر کسی می تواند تعریف خاصی از باور داشته باشد. اما من معتقدم باورهای ما افکاری است که پیوسته و مداوم تکرار شده اند. مثلاً اکثر ما در طول زندگی از والیدن و اطرافیان خود باورهای زیادی را دریافت کرده ایم. رادیو، تلویزیون، اینترنت، روزنامه ها، فیلم و سریال ها همگی باعث شده اند باورهای ما ساخته شوند.

۴۷

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
ABC

پاکنیش

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید



باورهای که در طول زندگی داشته ایم باعث شده است ما در تونل کوانتموی خاصی قرار بگیریم و تغییر تونل ها زمانی امکانپذیر است که در قدم اول باورهایمان را اصلاح کنیم. اگر در تمام طول زندگی شنیده باشیم پول بد است، پول کثیف است و... اکنون پول از ما فراری خواهد بود.

همه‌ی ما دوست داریم درآمد بالا داشته باشیم اما برایمان محقق نمی‌شود. زیرا اگرچه آرزو می‌کنیم و یا شاید هدف گذاری و برنامه‌ریزی هم می‌کنیم اما در درونمان باورهایی داریم که مخالف این خواسته و هدفمنان است و باید بدانیم این باورها افکار قدرتمندی هستند که از خود امواج و انرژی هایی با فرکانس های قدرتمند منتشر می‌کنند و آنچه ما بدست می‌آوریم هم ردیف و هم وزن با آن فرکانس ها خواهد بود.

قانون تحمل و تکامل

در اینجا می‌خواهم قانونی را برایتان بیان کنم که شاید در کمتر جایی به آن اشاره شده است و آن، این است که بدانیم تغییر باورها و حرکت از یک تونل کوانتموی به یک تونل بالاتر با امکانات و شرایط بهتر و درآمد بالاتر بصورت پله به پله و قدم به قدم صورت می‌گیرد.

۴۸

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می‌باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده‌ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
ABC

پاکنیش

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

همانطور که تکامل زمین و موجودات در طی میلیون ها سال صورت گرفته است ما نیز باید بدانیم در مسیر تکامل و رشدمان باید تحمل و صبر داشته باشیم و قدم به قدم در مسیر رشد و موفقیت حرکت کنیم.

هیچ موفقیتی یک شبه اتفاق نمی افتد و برای آن باید تلاش کنیم و در قدم اول باورهای نادرستی که باعث شده ما در این وضعیت باشیم را شناسایی کنیم و زمانی که باورهای غلط و مخرب را شناسایی کردیم باید به دنبال جایگزین کردن آنها با باورهای درست باشیم.

در کنار تصحیح باور ها باید یاد بگیریم که چگونه ارتعاشات و فرکانس های درستی منتشر کنیم. که در این مورد در فیلم هایی که ضمیمه این کتاب هست صحبت کرده ام و در آن فیلم ها به شما یاد می دهم چگونه باید ارتعاشات فکری و رفتاری خود را تغییر دهید تا نتایج بهتری بگیرید.



افکاری که ما در طول زمان داشته ایم و آنچه دیده و شنیده ایم و مرتب تکرار شده است باورهای قدرتمند (غلط یا صحیح) ما را ساخته است. و باورهای ما عادات و رفتارهای ریز و درشت ما را ساخته و این عادت ها و رفتارهای ماست که دستاوردهایمان را به ما نشان می دهد.

برای آنکه بتوانیم ارتعاشات بهتری ساطع کنیم در کنار تغییر باورها باید رفتارها و عادات غلط خود را نیز شناسایی کنیم. و کم کم آنها را با عادت مثبت و پولساز جایگزین کنیم. همه ای ما می دانیم تغییر یک عادت غلط خیلی ساده نیست و تلاش و تمرین و ممارست نیاز دارد، به گفته روانشناسان برای تغییر هر عادت و یا ایجاد هر عادت جدید حداقل 21 روز زمان نیاز است.

۴۹

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ای آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir



پاکنسر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

برنامه ای که من به شما پیشنهاد می کنم تا بتوانید تغییرات پایدار در زندگی و کسب و کار خود ایجاد کنید یک برنامه 6 تا 9 ماهه است و در این مدت باید اصول را کاملاً یاد بگیرید و بر تمام آنها مسلط شوید. باید کم کم باورهایتان را شناسایی کنید و افکار و باورهای ثروت آفرین را در مزرعه ضمیر ناخودآگاهتان بکارید. سپس با تغییر عادت ها تلاش کنید فرکانس هایتان را تغییر دهید و کم کم به تونل های کوانتمی بالاتر و بهتر حرکت کنید.

البته با شروع حرکت در این مسیر، در همان روزهای اول شما کم کم نشانه های تغییر را در ک خواهید کرد و هرچه مصمم تر باشید قطعاً زودتر نتیجه خواهید گرفت. من می توانم با شما در این مسیر همراه باشم.

زمانی درآمد من ماهانه 15 هزار تومان بود و شاید اکنون درآمد من بیش از هزار برابر شده است. اما این فرآیند همانگونه که در اوایل کتاب برایتان گفتم در یک شب اتفاق نیافتداده است. و تغییر باورها و بهتر کردن فرکانس ها و ارتعاشات و تغییر دادن تونل های کوانتمی فرآیندی چند ساله بوده است. اما اکنون که من به این مباحث آگاهی پیدا کرده ام و به آنها اعتقاد و ایمان پیدا کرده ام حرکت بین تونل های کوانتمی برایم بسیار راحت تر و سریع تر شده است. زمانی که برای اولین بار درآمدم را 3 برابر کردم شاید این فرآیند چند سال طول کشید اما اکنون در هر چند ماه می توانم درآمدم را چند برابر کنم.



۵۰

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده‌ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مرجع آموزش بورس
 MA
C
B

بازنشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

قانون وفور

نکته مهمی که باید در نظر داشته باشیم این است که بدانیم ما در دنیایی از وفور و نعمت زندگی می کنیم. در طول 5-6 سال گذشته که بعنوان مدرس و مشاور در حوزه کسب و کار فعال بوده ام هیچگاه ترسی از رقبا نداشته ام که مبادا بازار را از من بگیرند چون اعتقاد دارم این دنیا سرشار از نعمت و فراوانی است و هر کسی در تونل کوانتومی صحیحی قرار بگیرد می تواند سهم خود را از داده های کردگار دریافت کند. برای خداوند و برای تونل های کوانتومی هیچ عدد و رقمی وجود ندارد بلکه این ما هستیم که دریافتن خود را محدود می کنیم. شاید بتوانیم از تونل کوانتومی یک میلیون تومان یک راست به تونل 100 میلیون تومانی ارتقا پیدا کنیم و این بستگی به باورها، افکار، احساسات و فرکانس ها و ارتعاشات ماست. و این را باید بدانیم ما در هر جایگاه و هر تونل کوانتومی قرار داشته باشیم تونل های بالاتر و بزرگتر و پر نعمت تری وجود دارد.

این سوال را از خودتان بپرسید: تعداد ثروتمندان حال حاضر زیاد است یا 100 سال قبل؟

جواب این سوال بسیار ساده است و با یک نگاه به دور بر خودمان و با یک جستجوی کوچک در اینترنت در می باییم که اکنون افراد بسیار زیادی ثروتمند و مالی میلیونر شده اند. در کتابی از زبان آقای برایان تریسی نوشته بودند: در هر 4 دقیقه یک نفر در دنیا میلیونر می شود(میلیون دلار).

اکنون افراد در سالین بسیار پایین ثروتمند می شوند و هر روز بر تعداد آنها نیز افزوده می شود. این را بدانیم که بی نهایت تونل های کوانتومی با بی نهایت نعمت و ثروت وجود دارد و این ما هستیم که به اندازه لیاقت مان دریافت می کنیم.



۵۱

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ای آن دارای

refarda.com



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
ABC

بازنشر:

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

کرده ام. شما دوست خوبم یقیناً جزو ۱۰ درصد افراد شاخص جامعه هستی که به آموزش خودت اهمیت می‌دهی و تا اینجای کتاب را مطالعه کرده‌ای، از این بابت صمیمانه به شما تبریک می‌گویم.

از شما خواهش می‌کنم حتماً سه فیلمی که ضمیمه این کتاب است را با دقت مشاهده کنید. این را بدانید برای آمکه بتوانید تغییرات بزرگی در زندگی و کسب و کار خود ایجاد کنید آموزه‌های این کتاب و سه فیلم آن، کافی است و شما نیاز به هیچ چیز دیگری نخواهید داشت. شاید درک بعضی مسائل طرح شده در این کتاب و فیلم‌ها برایتان راحت نباشد. اما اگر واقعاً و عميقاً تصمیم دارید که روابط و زندگی و سلامتی خود را بهبود ببخشید و از همه مهمتر اگر می‌خواهید درآمد و موقعیت مالی خود را ارتقا بدیهید شاید لازم باشد این کتاب را بارها و بارها بخوانید و یا آن را بصورت فایل صوتی با صدای خودتان ضبط کنید و بارها و بارها گوش کنید و مطمئناً لازم است فیلم‌ها و فایل‌های صوتی ضمیمه این کتاب را ده‌ها بار گوش کیند.

این را بدانید زندگی اکنون ما حاصل باورها و افکار سال‌های عمر ماست و باورهای ما یک شبه ایجاد نشده است، اکنون نیز برای تغییر آن زمان لازم است و باید به خودتان تعهد بدهید که این فیلم‌ها و فایل‌صوتی را حداقل ۲۱ بار نگاه کرده و فایل صوتی آن را بارها و بارها گوش دهید تا باورهای جدید در ذهن شما شکل بگیرد.

شاید اکنون با مطالعه این کتاب و دیدن فیلم‌ها مطالب عجیب و جدیدی شنیده باشید، پس بدانید برای آنکه این باورهای جدید را در ذهن ناخودآگاهتان بکارید باید تلاش کنید.

در ابتدا تلاش لازم است و باید بصورت ارادی و آگاهانه برای تغییر باورها و تغییر تونل کوانتومی خود تلاش کنید وقتی این دستورات و باورها را عميقاً به ناخودآگاه خود فرستادید دیگر نیازی به تلاش زیاد نخواهد بود و اگر برای سه برابر کردن درآمدتان یک سال زمان صرف شود این را بدانید باورهای ایجاد شده شما را در تونل بالاتری قرار می‌دهد و وقتی برای بار دوم و سوم و... بخواهید مجدداً درآمدتان را سه برابر کنید دیگر تلاش زیادی نیاز نخواهد بود.

پس به خودتان تعهد بدهید که یک سال زمان در نظر بگیرید تا بتوانید درآمدتان را حداقل سه برابر کنید.

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می‌باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده‌ی آن دارای



پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

یک قول بزرگ

من به شما قول می دهم اگر به دستورات این کتاب و فیلم های آن عمل کنید و یک سال با دستورالعمل من کار کنید و تمرینات گفته شده را انجام دهید یقیناً و قطعاً در هر شغل و هر جایگاه و هر کسب و کاری که باشید می توانید درآمدتان را چندین برابر کنید.



در ادامه لینک فیلم ها را برایتان گذاشته ام. وقت داشته باشید فیلم اول را بلافضله و همزمان با دانلود این کتاب دریافت می کنید. دو روز بعد فیلم دوم برای شما ایمیل خواهد شد و یک روز پس از آن فیلم سوم برایتان ارسال می شود. دلیل آنکه فیلم ها را یکجا برایتان ارسال نمی کنیم آن است که در هر فیلم مطالبی مطرح شده و تمارینی ذکر شده که حداقل یکی دو روز باید روی آن کار کنید و چندین بار فیل را نگاه کنید. و در پایان این را بدانید هیچ موفقیتی بدون تلاش و بدون زحمت بدست نمی آید و شروع هر کار و قدم اول سخت ترین قدم است. در این مسیر هم سخت ترین قدم شما آن است که این کتاب را بارها بخوانید و فیلم ها را بارها بینید و پس از آن قدرت صبر و تحمل و پشتکار داشته باشید تا بتوانید به نتیجه دلخواه دست پیدا کیند.

این را بدانید که از همان روزهای اول شما نشانه هایی از تغییرات تونل کوانتومی را حس خواهید کرد اما در عنوان کتاب ما گفته ایم افزایش 3 برابری درآمد در یکسال، پس تا یک سال به خودتان تعهد بدهید که تمرینات را انجام دهید و با برنامه ای که من برایتان آماده کرده ام حرکت کنید تا نتیجه دلخواه را بدست بیاورید.

۵۳

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس
 A graphic of several gold-colored coins stacked vertically.

بازار نشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

گول و عده و وعیدهای یک شب را نخورید و بدانید هر کسی که به ثروت شرافتمندانه دست پیدا کرده است حتما و یقینا برای آن تلاش کرده و زمانی را صبوری کشیده است.

مطلوبی که برای شما بیان کردم به جرات می توانم بگویم خاطرات و تجربیات خودم است و اگرچه هم اکنون درآمد و وضعیت خوبی دارم اما می دانم که جایگاه فعلی من این نیست و باید فعلاً رشد کنم. هر زمان ما از رشد باز ایستیم آن روز روز مرگ ما خواهد بود.

قناعت نداشته باشید و همواره به دنبال بیشترین ها باشید، این را باور کنید که وفور و نعمت وجود دارد و بی نهایت تونل های کوانتموی با وضعیت های عالی و درآمدهای بالا وجود دارد. زمانی که من درآمد ماهی ۱۵ هزار تومان بود شاید آرزو می کردم درآمد ۳۰ هزار تومان باشد. و اکنون چند صد و چند هزار برابر آن زمان درآمد دارم و به هر نقطه درآمدی که می رسم میدانم تونل های بالاتری هم هست و افرادی هم هستند که درآمدهای بسیار بالاتری دارند و ما نیز می توانیم به ان جایگاه ها حرکت کنیم.

ایمان دارم که با این برنامه می توانید زندگی و کسب و کارتان را به معنای تمام کلمه، متحول کنید
در ادامه می توانید فیلم اول را دانلود کنید و با ثبت ایمیل خود فیلم های دوم و سوم را نیز دریافت خواهید کرد.

اگر این کتاب را از سایت تدبیر فردا [tadbirefarda.com](http://www.tadbirefarda.com) دانلود نکرده اید و به فیلم ها دسترسی ندارید در لینک بالا که وارد شدید با وارد کردن ایمیل تان این کتاب و فیلم اول برایتان ایمیل می شود و منتظر ایمیل فیلم های دوم و سوم باشید.

برای دانلود رایگان فیلم های ضمیمه روی لینک یا تصویر زیر کلیک کنید

[دانلود رایگان فیلم ها](#)

[دانلود رایگان فیلم اول](#)

لینک مستقیم ورود به صفحه دانلود فیلم ها (اگر لینک ها کار نمی کند آدرس زیر را در مرورگر اینترنت خود تایپ کنید)

<http://www.tadbirefarda.com/ps>

۵۴

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ای آن دارای



پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

پاندول ثروت: چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟



1. پاندول ثروت - قسمت اول

برای دانلود مجموعه کتاب و فیلم ها به آدرس زیر مراجعه کنید و ایمیل خود را ثبت کنید

Tadbirefarda.com/ps

سایت ما

www.tadbirefrda.com

کanal موفقیت و ثروت [@dralijavid](#)

کanal رادیو جاوید [@radyojavid](#)

۵۵

این کتاب به همراه ۳ فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مراجع آموزش بورس [ABC](#)

بازنشر:

efarda.com

پاندول ثروت

چگونه در یک سال درآمدمان را حداقل ۳ برابر کنیم؟

www.tadbirefarda.com

علی جاوید

پایان

۵۶

این کتاب به همراه 3 فیلم آموزشی ارائه شده است. این محصول مشمول قانون حمایت از حقوق مولفین می باشد. هرگونه کپی برداری یا سوء استفاده از محتوا یا ایده ی آن دارای



abcBourse.ir



@abcBourse_ir

مرجع آموزش بورس
 A
C
B

پاپ نشر:

efarda.com